

INVESTMENTSTRATEGIE	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Value-add und Opportunistic ▪ Revitalisierungs- und Bestandsobjekte (auch auf Erbpacht) ▪ Baugrundstücke für die Projektentwicklung (auch auf Erbpacht)
INVESTITIONSVOLUMEN	<ul style="list-style-type: none"> ▪ 4- 65 Mio. EUR
MAKROLAGE	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Berlin und Berliner Umland ▪ Bundesweit: Gute Lagen mit Entwicklungspotenzial ▪ Iberische Halbinsel (Lissabon, Madrid, Barcelona, Valencia)
MIKROLAGE	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel ▪ Innerstädtische und zentrumsnahe Standorte ▪ Quartiersentwicklung
IMMOBILIENART	<p>Bundesweit</p> <p>Gesundheitsimmobilien</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Ärztehäuser, Medizinische Versorgungszentren, Kliniken <p>Senior Living</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Hochwertige Senioren- und Pflegeeinrichtungen in wirtschaftlich starken Regionen - ab 12.000 qm BGF ▪ Pflegeeinrichtungen, Wohngruppen, stationäre Pflege und betreutes Wohnen - ab 4.000 qm BGF <p>Büro-, Einzelhandels- und Gewerbeobjekte</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Innerstädtisch 1A und B Lagen <p>Residential & Micro-Living</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Boardinghouse, Studenthousing und Co-Living
	<p>Iberische Halbinsel</p> <p>Residential, Micro-Living, Co-Living & Senior Living</p>

Ansprechpartner

Deutschland	Herr Faruk Balli ankauf@hd-gruppe.de Tel: +49 30 922 1522 60
Iberische Halbinsel	Frau Florentina Dührkop international@hd-gruppe.de Tel: +49 173 237 95 66